



“De adviseurs van NB hielpen ons met dit soort vragen én met doorvragen om de focus goed scherp te krijgen.”

In the Spotlights

Hoe gaat het eigenlijk met de bedrijven die Nieuwe Bedrijvigheid heeft geholpen? En wat hebben zij aan de ondersteuning gehad? In de rubriek ‘In the Spotlights’ nemen we een kijkje bij de ondernemer. Aan het woord is Han Oey van Treparel Information Solutions BV.

Snelle zoekers

Han Oey, algemeen directeur van het Delftse Treparel, zette twee jaar geleden samen met drie anderen het bedrijf neer. Inmiddels zit Treparel op 10 fte. Niet slecht. Wat maakt het tot een succes? “We richten ons nu op drie markten: bedrijven die snel de juiste info nodig hebben voor vragen die met patenten te maken hebben, uitgevers en de farmaceutische industrie.

Het gaat om grote ondernemingen die bergen aan artikelen en andere documenten in hun digitale systeem hebben waarin onze oplossing als een speer de juiste info naar boven haalt. Zo’n oplossing scheelt niet alleen manuren, maar levert je natuurlijk ook snelheid en kwaliteit op.”

Vragen en doorvragen

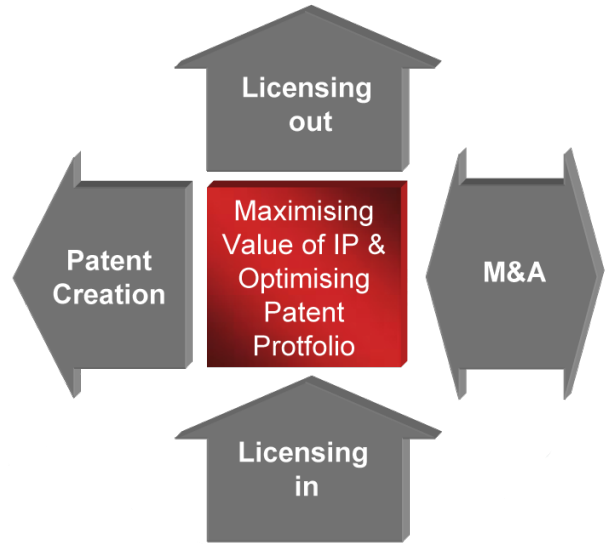
“Oey, van huis uit bedrijfskundige, klopte voor advies bij Nieuwe Bedrijvigheid aan. “We hadden strategisch advies nodig. Ik kan niet zeggen dat we niet op stoom waren gekomen zonder NB, maar als het om keuzes maken gaat, zijn we zeker geholpen. Wat ga je wel doen, op welke markten richt je je wel en niet, waar richt je je ontwikkeling op, welke termijnen zijn realistisch?”

De adviseurs van NB hielpen ons met dit soort vragen én met doorvragen om de focus goed scherp te krijgen.”

Geld uitgeven en doorspar- en

Treparel heeft de eerste twee jaar (ontwikkelen van software en het contracteren van launching customer Philips) achter de rug en buigt zich nu met onder andere partners Oracle en HP over uitrol in de gekozen markten. “We hebben net weer even lekker gespard met NB-adviseur Bart Blokhuis over onder meer de timing van en ander. Het was prettig om weer even kritisch door het businessplan heen te lopen.

TREPAREL
INFORMATION SOLUTIONS



Dromen

Han Oey en Treparel moeten ook wel goed aan de wegtimmeren. “Wij richten ons op bedrijven die, simpel gezegd, in de AEX voorkomen. Die moet je dan ook zien te binden. Maar... als we eenmaal een paar goede klanten hebben, kunnen we doorstoten. Als het aan mij ligt hebben we over drie jaar een lekkere cashflow, grote klanten uit alle drie de markten slaan we onze vleugels uit naar Groot-Brittanie en Duitsland. En wat zou het toch mooi zijn als we dan uiteindelijk ook nog de Amerikaanse markt te kunnen ‘bedienen’.

Interesse?

Wilt u de mogelijkheden onderzoeken om deel te nemen aan Nieuwe Bedrijvigheid, heeft u interesse in participatie of wilt u gewoon meer informatie?

Neem dan contact op met KplusV organisatieadvies, tel. 026-3551355 of tel. 020-6699066. Mailen kan natuurlijk ook naar: info@nieuwebedrijvigheid.nl of bezoek onze website www.nieuwebedrijvigheid.nl