



“Voor NSure heeft SNB een zeer belangrijke ondersteunende rol gespeeld.”

In the Spotlights

Hoe gaat het eigenlijk met de bedrijven die Nieuwe Bedrijvigheid heeft geholpen? En wat hebben zij aan de ondersteuning gehad? In de rubriek ‘In the Spotlights’ nemen we een kijkje bij de ondernemer. Monique van Wordragen doet haar verhaal.

Preambule

In het najaar van 2005 viel de beslissing om het traject naar oprichting van NSure BV (een spinoff van WUR-AFSG gericht op moleculaire agrobiagnostiek) in te gaan. Er werd morele en financiële steun toegezegd door WBG, Keygene, en AFSG en ondergetekende werd aangesteld als trekker van het initiatief en beoogde ondernemer. Op dat moment

beschikten we over veel technische kennis, te weinig marktkennis, geen bedrijfs-economische kennis en geen fiscaaljuridische kennis. De marktanalyse hebben we intern goed kunnen regelen met behulp van een aantal AFSG top-acquisiteurs. Op het gebied van economische, fiscale en juridische kennis bleek al snel dat daar intern te weinig expertise aanwezig was. Daarvoor ben ik dus op zoek gegaan naar externe deskundigen.

Rol van SNB

Via de KvK startersdag in november 2005, is het contact gelegd met KplusV. Daar werd al in het eerste gesprek de link gemaakt met SNB. SNB zou mij in staat kunnen stellen de diensten van KplusV in te huren, voor een bedrag dat ook met mijn beperkte budget haalbaar was.

Vlotte acceptatie

De acceptatie door SNB, zowel initieel als bij de vervolgaanvraag, kwam zeer vlot tot stand. Er werd rekening gehouden met het tempo dat ik aan wilde houden. Aangezien ik vooral behoefte had aan begeleiding bij het traject in de vorm van een sparring met een bedrijfskundig onderlegd persoon. En aan onderbouwing van het Business Plan met een financiële paragraaf, werd daar het accent gelegd.

KplusV heeft mij geholpen in korte tijd een degelijk Business Plan neer te zetten. Ze stelden zich erg toegankelijk op, waren altijd bereikbaar en hebben mij van zeer veel gevraagd en ongevraagd advies gediend. “Inmiddels heeft NSure een flinke ontwikkeling doorgemaakt. Er werken nu maar liefst 8 mensen bij NSure en wij leveren onze producten mondiaal, van Brazilië tot Finland.”

Benefits voor NSure

SNB heeft mij in staat gesteld zeer snel en gericht de kennis op te bouwen die ik nog miste. Dat heeft m.i. geresulteerd in een beter Business Plan dan ik alleen, of met hulp van interne deskundigen had kunnen schrijven en ook in een beter startende ondernemer dan er anders had gestaan. Verder heb ik dankbaar gebruik gemaakt van het netwerk in de financiële en bedrijfsorganisatorische wereld van KplusV. Dat netwerk ontbrak indertijd volledig bij mij. KplusV heeft mij succesvol gekoppeld aan een bankier, een accountant en een assurantie-expert.



“De kans op succes bij een gerichte introductie door iemand die de startende ondernemer goed kent is veel groter dan wanneer je via de Google Gids het eerste contact legt. Bij het rond komen van de banklening is de actieve rol van KplusV zeer belangrijk geweest. Ook voor de overige financiering hadden ze kunnen bemiddelen, maar dat was niet nodig omdat ik inmiddels mijn eigen contacten had.

Conclusie

Samenvattend kan ik stellen dat SNB voor mij een zeer belangrijke ondersteunende rol heeft gespeeld. Gebaseerd op deze eigen ervaring en mijn inmiddels wat bredere inzicht in de noden van technostarters lijkt het me een goed plan om ook andere startende ondernemers met ondernemingszin in contact te brengen met SNB.

Interesse?

Wilt u de mogelijkheden onderzoeken om deel te nemen aan Nieuwe Bedrijvigheid, heeft u interesse in participatie of wilt u gewoon meer informatie?

Neem dan contact op met KplusV organisatieadvies, tel. 026-3551355 of tel. 020-6699066. Mailen kan natuurlijk ook naar: info@nieuwebedrijvigheid.nl of bezoek onze website www.nieuwebedrijvigheid.nl